

Avnet riconosciuta come distributore globale **dell'anno** di **AMD**

Avnet nominata anche distributore AMD dell'anno in ANZ, EMEA e Nordamerica

Tempe, Ariz. – 27 Ottobre 2009 – Avnet Technology Solutions, leader nella distribuzione di soluzioni e gruppo operativo della Avnet, Inc. (NYSE: AVT), ha annunciato oggi che è stata nominata distributore globale di punta di AMD (NYSE:AMD) durante il recente AMD Executive Forum 2009 tenutosi ad Austin nel Texas. AMD ha conferito questa onorificenza ad Avnet in base alle sue capacità di espandere in modo globale la presenza AMD sul mercato e il reddito. AMD ha anche conferito ad Avnet tre riconoscimenti regionali nominandola distributore dell'anno in ANZ, EMEA e Nordamerica.

“Questo prestigioso premio AMD conferma che l’approccio orientato alle soluzioni di vendita di tecnologia e marketing di Avnet aiuta sia i nostri clienti che i fornitori ad accelerare il loro successo in tutto il mondo,” ha detto Phil Gallagher, presidente di Avnet Technology Solutions global. “Avnet ha contribuito al supporto dei nostri OEM, dei costruttori di sistemi e dei partner a valore aggiunto sul mercato AMD offrendo loro gli strumenti, l’esperienza tecnica e le risorse di distribuzione necessari per sviluppare soluzioni complete "white box" che fanno leva sulla tecnologia "best-in-class" di AMD e dei fornitori complementari.”

Avnet ha supportato i clienti AMD per oltre 35 anni ed è stata riconosciuta come uno dei suoi migliori distributori. Avnet si concentra sulla creazione di opportunità di crescita per i suoi clienti attraverso un approccio basato sulle soluzioni di vendita dei processori Opteron AMD per white box servers, embedded applications e workstations, dei processori Athlon II e Phenom II AMD per OEM e white box desktops. Ad esempio, Avnet fornisce al suo costruttore di sistema, agli OEM e ai partner a valore aggiunto l’accesso alle relazioni con i fornitori complementari e una varietà di servizi, quali integrazione, logistica, progettazione e finanziamento, per garantire che siano in grado di offrire soluzioni complete.

“Avnet conosce le complicazioni del mercato tecnologico globale,” afferma John Byrne, vice president, world-wide channel sales di AMD. “Lavorano in stretta collaborazione con i nostri clienti per fornire un supporto nella filiera di approvvigionamento, combinato con la tecnologia, la conoscenza e i servizi necessari per consentire opportunità di crescita a lungo termine. Avnet ha costantemente dimostrato di essere impegnata nell’aiutarci a creare un’eccezionale customer experience”