

## Avnet Technology Solutions sempre con i partner

**N**el 2006 il fatturato storage di Avnet Technology Solutions è stato di 30,5 milioni di euro e per il 2007 la società prevede di crescere tra il 10 e il 15 per



Bruno Mendolia

cento. «Il mercato storage - ha esordito Bruno Mendolia, IBM System Storage product manager di Avnet Partner Solutions Italia - sta registrando una crescita importante nel segmento della Piccola e media impresa, dove le funzionalità avanzate presenti ora anche in soluzioni di fascia entry e midrange a basso costo, per esempio snapshot, cloning ed espansione dinamica, hanno dato un impulso notevole all'adozione di storage esterni. Altri abilitatori per la crescita sono stati l'archiviazione, la compliance alle nuove normative e la sicurezza. I prodotti più richiesti sono quelli midrange».

Avnet distribuisce EMC con la famiglia CX, HP con Eva e IBM con i DS3000 e 4000.

«Siamo in grado - ha spiegato Mendolia - di supportare il nostro partner in tutte le fasi della trattativa: dalla creazione della domanda alla configurazione e all'installazione del prodotto. Organizziamo corsi sia tecnici sia commerciali per fornirgli le conoscenze necessarie a proporre al mercato i prodotti storage da noi distribuiti e creiamo offerte aggressive per permettere di essere competitivi dal punto di vista economico. Inoltre, lo aiutiamo a individuare la soluzione più adatta alle richieste dei suoi clienti tra-

mite visite congiunte e attraverso dimostrazioni presso il nostro centro di Cusano Milanino».

Per affrontare il mercato storage occorrono grandi capacità e competenze, che non tutto il canale al momento possiede.

«È chiaro - ha concluso Mendolia - che questo tipo di offerta deve essere sempre più parte integrante di una vera e propria soluzione costituita non soltanto dall'hardware, ma anche da software e servizi. È compito di un distributore a valore, come è Avnet, aiutare i partner sia dal punto di vista della conoscenza dei prodotti e dell'offerta sia per quanto concerne l'approccio a un mercato in evoluzione costante e sempre più orientato alle soluzioni».

**Per informazioni**  
Tel. 02.66.08.51  
[www.avnet.it](http://www.avnet.it)

## La scalabilità sposa le performance

**A**ll'interno della famiglia IBM System Storage, il DS4000 è il prodotto in assoluto più venduto e più apprezzato dai clienti con esigenze midrange.

La sua eccellente scalabilità (163 Tb) e le notevoli performance, unite alla possibilità di collegarlo a tutti i sistemi open e al supporto multipiattaforma, lo rendono una soluzione ideale per una significativa storage consolidation.

L'ampia gamma di funzionalità avanzate, che spaziano dallo snapshot al cloning, dalla flessibilità di configurazione al mirroring remoto, completano il prodotto fornendogli caratteristiche di fascia enterprise.

Il sistema può essere utilizzato per diversi scopi.

La sua capacità di alloggiare contemporaneamente dischi Fibre Channel ad alte performance e dischi SATA II a elevata capacità, lo rendono molto adattabile e capace di rispondere sia ad applicativi demanding da un punto di vista transazionale sia a esigenze di archiviazione dati.

Per Avnet Technology Solutions che lo propone, vari elementi caratterizzano il DS4000 come prodotto estremamente innovativo sul mercato. Tra questi spiccano la semplicità di configurazione e utilizzo, le performance e la flessibilità di configurazione.

Inoltre, sfrutta le funzionalità di un software centralizzato di gestione dello storage, adotta un hardware dalle prestazioni elevate, fornendo funzioni di livello enterprise a costi ridotti. Il DS4000 è particolarmente adatto alle realtà che necessitano di uno storage potente, flessibile e semplice sia da configu-

rare sia da mantenere.

È una famiglia di prodotti general purpose adatti a esigenze midrange e high level e quindi si rivela ideale per applicativi pesanti che poggiano su database, ma è anche in grado di rispondere a esigenze di near-line o di archiviazione a lungo termine.

