



INFORMAZIONI PER LA STAMPA

xx novembre 2006

Avnet Technology Solutions distribuisce Brocade anche in Italia

***Avnet entra a far parte del Brocade Alliance Partner Program
in qualità di Enterprise Distribution Partner anche per il mercato italiano***

Brocade Communications Systems, Inc. (Brocade, Nasdaq: BRCD), fornitore leader mondiale di soluzioni di infrastruttura SAN a 4 Gbps, e Avnet Technology Solutions, distributore globale di sistemi per l'enterprise computing, software, sistemi storage e servizi, hanno siglato un accordo di partnership che vede Avnet come *Enterprise Distribution Partner* di Brocade anche per il mercato italiano.

La partnership, siglata a livello europeo nell'estate 2006, rientra nel programma Alliance Partner Network di Brocade che, a fronte della commercializzazione delle soluzioni SilkWorm e Tapestry di Brocade, prevede un supporto ai partner in attività di prevendita, marketing e vendita, incentivi e corsi di formazione, oltre alla possibilità di usufruire dei Professional Services della società americana, presenti in tutte le filiali locali a livello mondiale.

In quanto membro dell'Enterprise Alliance Partner Network di Brocade, Avnet aiuterà i suoi rivenditori a soddisfare la domanda crescente di applicazioni intelligenti e infrastrutture di stoccaggio, attraverso la commercializzazione della famiglia di prodotti Tapestry e gli switch entry-level SilkWorm FC di Brocade. Per i prodotti Tapestry, Avnet recluterà una serie di partner specializzati per rete e software che intendono offrire soluzioni futuristiche per la fornitura e la mobilità di server SAN, per la centralizzazione di sistemi file e per la migrazione automatica dei dati. Al tempo stesso, con gli entry-level switch SilkWorm di Brocade Avnet sosterrà le software house e gli integratori di sistema che si rivolgono a piccole e medie imprese come clienti primari per lo storage area networking.

“Avere a catalogo un'offerta di soluzioni in ambito storage completa e riconosciuta è uno dei vantaggi che ci è apparso evidente quando anche in Italia abbiamo intrapreso la collaborazione con Brocade – ha dichiarato Massimo Cecchinato, Sales Director di Avnet Partner Solutions Italia -. La nostra divisione Avnet Partner Solution vanta già molti anni di esperienza con gli OEM di Brocade, come IBM e HP; questa partnership ci consente di rafforzare la nostra presenza su questo fronte, oltre che su quello dei value-added reseller (VAR)”.

“Abbiamo inoltre riscontrato - continua Cecchinato - che da parte delle piccole e medie imprese la domanda di soluzioni di infrastruttura intelligenti per lo storage ed il resource management è in continua crescita. Questa domanda a sua volta necessita di distributori ad alto valore aggiunto che siano in grado di offrire agli integratori di sistemi e alle software house - interfacce principali per il settore PMI - soluzioni affidabili ed economiche. In questo scenario, vediamo un'integrazione perfetta tra la nostra offerta e le soluzioni SilkWorm di Brocade”.

“La forte presenza di Avnet sul mercato italiano ed europeo è per noi indice di garanzia per un impegno da parte dei rivenditori a favore dell'espansione della nostra attività nel mercato SAN e nell'emergente mercato FAN (File Area Network) – ha affermato Tino Prato, Country Executive di Brocade Communications Italia -. La partnership con Avnet ci consente di ampliare la nostra

penetrazione sul mercato, attraverso soluzioni complete e di qualità con cui poter soddisfare tutte le esigenze in ambito storage”.

Tutti i marchi citati sono marchi commerciali o marchi registrati di proprietà delle rispettive aziende.

Brocade (Nasdaq: BRCD) distribuisce le più importanti piattaforme, soluzioni di rete intelligente e servizi per la gestione e l'ottimizzazione delle risorse IT in ambienti di storage condivisi. I maggiori produttori mondiali di sistemi, server e soluzioni storage offrono la famiglia di piattaforme di connettività SAN (Storage Area Network) SilkWorm come fondamento nella realizzazione di uno storage condiviso destinato ad aziende di ogni dimensione. Inoltre, la famiglia di soluzioni per infrastrutture applicative Brocade Tapestry aumenta la capacità di gestire proattivamente le informazioni e le risorse, consentendo di ottimizzare le applicazioni. Grazie alle soluzioni Brocade, le aziende sono in grado di ridurre i costi, gestire e ottimizzare le infrastrutture destinate alle applicazioni, riducendo così i costi, tenendo sotto controllo la complessità della rete e soddisfacendo le esigenze di business. Per maggiori informazioni: www.brocade.com.

Avnet Partner Solutions è tra i distributori a valore aggiunto leader nel settore e commercializza, esclusivamente al canale dei rivenditori, sistemi per l'enterprise computing, software, sistemi storage e servizi.

Con filiali europee in Austria, Belgio, Repubblica Ceca, Germania, Ungheria, Italia, Polonia, Slovacchia, Svizzera e Regno Unito per un totale di 750 persone dedicate, Avnet Partner Solutions è una divisione del gruppo Avnet Technology Solutions. Avnet Technology Solutions commercializza sistemi corporate ed embedded dei maggiori produttori di computer al mondo e fornitori di software. In qualità di organizzazione di vendite e marketing globale, Avnet Technology Solutions è presente localmente in 36 diversi paesi, con diverse unità di marketing per gli specifici segmenti di clienti. Tra questi clienti è possibile annoverare value added reseller (VAR - rivenditori di valore aggiunto), fornitori di sistemi, integratori di sistemi e OEM. Avnet Technology Solutions è una divisione di Avnet Inc e vanta vendite annue pari a \$ 4,8 miliardi. Avnet Inc. (NYSE:AVT) è uno dei maggiori distributori internazionali di componenti elettronici e prodotti per computer ed un leader nel settore del marketing e servizi tecnologici con un fatturato annuo globale pari a \$ 13 miliardi. Per maggiori informazioni dettagliate visitare il sito web al seguente indirizzo www.ats.avnet.com.

Per maggiori informazioni su Avnet Partner Solutions Italia visitare il sito web www.avnetps.it

Per ulteriori informazioni e per richiedere immagini e fotografie:

Federica Bernardini, Ufficio Stampa – Grandangolo S.r.l.

Tel.: 02 3453.7535 – Fax: 02 3453.2848

E-mail: fbernardini@grandangolo.it